

*Sie suchen den strategischen und operativen Sparringspartner für Ihre Internationalisierung?
Nun... Sie haben ihn gefunden!*

Mein Angebot: - Coaching für die ersten Schritte
- Unterstützung bei den notwendigen Strategien und Konzepten
- Beratung/Hilfe beim Auf- und Ausbau internationaler Absatzkanäle
- Unterstützung bei der Konsolidierung bestehender Absatz-Strukturen
- Coaching für Problemlösungen in internationalen Absatz-Kanälen

Ihre Vorteile: - Umgehung des Fachkräfte-Mangels
- transparente Investition
- Zeitgewinn während der Suche eigener Mitarbeiter
- meine reife Erscheinung (unabdingbar in Asien und Middle East)
- meine uneingeschränkte Reisebereitschaft

Partner: Kooperation mit Switzerland Global Enterprise S-GE

Kenntnisse – Investitionsgüter & Komponenten

- IT-Lösungen
- Embedded Computing | Industrielle Computer | Box Computer | Industrielle Elektronik
- Wehrtechnik
- Eisenbahn-Technologie
- Energiemesstechnik & -effizienz

Erfahrungen – Märkte

Europa: Auf-, Aus- und Umbau von Absatzkanälen und Geschäftspartnern
Europa: Gründung und Aufbau eigener Niederlassungen
Middle East: Auf- und Ausbau von Geschäftspartnern
Afrika: Aufbau von Geschäftspartnern
Asien: Auf- und Ausbau von Geschäftspartnern
Ozeanien: Aufbau von Geschäftspartnern
Nordamerika: Auf- und Ausbau von Geschäftspartnern

Bisherige Tätigkeiten – strategisch & operativ

- 35 Jahre Vertrieb
- 30 Jahre Management mit Personalverantwortung
- 20 Jahre Internationalisierungen
- 9 Jahre Turnaround- und Changemanagement
- 7 Jahre Start-up Management

Fähigkeiten & Stärken

- Verhandlungssicher in Deutsch & Englisch
- Multikulturelles Verständnis und Verhalten
- Rasches Erkennen von Ursachen, Wirkungen und Problemstellungen
- Umsetzungsstärke sowohl strategisch als auch operativ
- Uneingeschränkte weltweite Reisebereitschaft

Schwächen? Fragen Sie mich!